

【世界初】集客から販売、分析を一つの画面で簡単に。フリーランス向けフロントオフィスアプリ『ポンとオーナー』を正式リリース。

必要な機能を見やすく統合したフリーランス・副業向けアプリ。コンテンツビジネスはこれ一つでOK。

次世代ワークスタイルを推進する株式会社メイラボ（本社：東京都港区、代表取締役社長：佐藤 真一）は、世界初（※）となるフリーランス向けフロントオフィスアプリ『ポンとオーナー』を2021年3月31日より正式リリースいたします。フリーランスの自由な働き方を支援することを目的に、コンテンツビジネスに必要な集客・販売・分析・決済といった機能を一つの画面で管理できる業務効率化アプリです。

※「フロントオフィスSaaS」に関するグローバル調査《世界初検証調査》2020年12月16日～2021年2月14日（株式会社ESP総研 調べ）



【ポンとオーナー 公式サイト】

<https://ponto-owner.com/>

働き方改革の実施や、政府による副業・兼業の後押しなど、日本のワークスタイルは大きく変化しています。ランサーズの「フリーランス実態調査」によると、副業をしてみたいと考えている非フリーランスは約7割。フリーランスの経済規模は2020年度、初めて1兆円を越えました。

近年、さまざまな職種でフリーランスが活躍していますが、日本では比較的、IT系の職種の割合が高く、ブログやWebサイト運用を活用した副業にも人気が集まっています。

Webサイト運用型ビジネスに集客や分析は必須ですが、無料アプリは機能によって複数のアプリを使い分ける必要があり個別ログインの手間がかかります。理想的な機能を備えた法人向けアプリは価格が高い、オーバースペックで使いきれないなどの問題があげられます。

「簡単に管理できるアプリがない」「操作が難しいアプリが多い」というフリーランスのお悩みを解決するため、コンテンツビジネスを一元管理・効率化ができるアプリ『ポンとオーナー』を開発しました。

- 『ポンとオーナー』とは？



『ポンとオーナー』は有名アフェリエイターやコンテンツビジネスのプロといった、多数の専門家に協力を得て作られた「フリーランスによる、フリーランスのための効率化フロントオフィスアプリ」です。

すでに多数のWebサイトを管理するプロはもちろん、これから副業などでコンテンツビジネスやアフィリエイトを始めるビギナーまで、全てのWebサイト運用型ビジネスの業務を効率化します。ブログやSNS、Webサイトで集客を行う、すべてのフリーランスに活用いただけます。

【世界初のアプリに認定】

『ポンとオーナー』は世界初（※）のフリーランス向けフロントオフィスアプリです。フリーランスのために作られた副業効率化アプリが、これからのフリーランス時代、副業時代を変えていきます。

※「フロントオフィスSaaS」に関するグローバル調査《世界初検証調査》2020年12月16日～2021年2月14日（株式会社ESP総研 調べ）

【フロントオフィスとは？】

フロントオフィスとは一般的に、企業においては営業やマーケティングなどの顧客に直接対応する部門のこと。Webサイト運用型ビジネスにおいては、ステップメールなどの配信やWebサイトの分析などがこれにあたります。

- ポンとオーナーの特徴

誰でも“ポンと”手軽に“オーナー”になれるのが『ポンとオーナー』の特徴です。3クリックで登録が可能で、わずか5分で集客を開始できます。

使い勝手を最も重視し、馴染みやすいポップなUIと、直感的に操作できるUXにこだわりました。また、分析ツールによくある、専門用語や難しい機能を限りなく排除することでシンプルさを追求し、プロにもビギナーにも適した使い勝手を実現しています。

β版リリース時から、使いやすいUI/UXが大好評のアプリです。全て日本語でわかりやすい言葉で作られているため「同じ機能を持つ他のアプリと比べて使いやすい」との声をいただいています。



● 『ポンとオーナー』 利用方法

管理画面は「ユーザー」「集客」「販売」「メール」「レポート」の5つのメニューでシンプルに構成されています。目的に応じてそれぞれのメニューをクリックし、設定や連携、配信やレポート作成などを行うだけでビジネスを進められます。

● 『ポンとオーナー』 利用料金

ポンとオーナーの利用料金は月額9,790円（税込）。

メール配信数や顧客数、データ量による従量課金やオプション課金は一切ありません。（※メール配信関連機能やクレジット決済連携をご利用の場合には、ポンとオーナーの提携サービスとAPI連携設定を行う必要があります。）

それぞれ専門的な同機能を持つ他社アプリを複数利用するよりも安価な価格設定となっています。

【30日間の無料期間】を設けておりますので、使いやすさとコストパフォーマンスを実際にお確かめいただくことが可能です。

利用料金の比較例			
	Aさん	Bさん	Cさん
利用ツール	・ W社のメルマガ配信スタンド	・ X社のメルマガ配信スタンド ・ Y社の顧客管理システム ・ Z社の分析ツール	 ポンとオーナー
月額利用料（税込）	約12,100円～ / 月 オプションやメール配信数による従量課金など加算	合計 約28,600円～ / 月 オプション、メール配信数、顧客数、データ量などによる従量課金など加算	9,790円 / 月 メール配信数、顧客数、データ量による従量課金やオプション課金なし
顧客管理	△ メルマガツールの付属機能でメールアドレスのみ管理	○ 流入元や属性を把握できない。管理画面を2つ以上操作する必要がある	◎ 複数メディアの流入を自動管理。メール配信、決済も1つの画面
分析	× 流入数や販売状況など分析に必要なデータが収集できない	△ 流入部分のみ分析可能。管理画面が2つ以上になる	◎ 流入、販売、売上を1つの画面で管理。集客や売上のデータ分析も簡単
メール配信	○ 配信数に応じて利用料が割高に	○ 配信数に応じて利用料が割高に	◎ 配信数無制限。大手上場企業も利用中のサービスと提携。到達率に安心感 ※1
ステップメール	△ シナリオ数がプランに応じて変動。専門的で複雑な機能が多い	△ シナリオ数がプランに応じて変動。専門的で複雑な機能が多い	◎ シナリオ数は無制限。必要機能を集約した簡単操作 ※1
決済	○ 決済システムで手数料は様々	○ 決済システムで手数料は様々	◎ 大手上場企業グループと提携。スピーディーな導入が可能かつ安価な手数料 ※2
継続課金	△ プランやオプションに応じ様々	△ プランやオプションに応じ様々	◎ デフォルトで搭載。オプション無しで利用可能 ※2
ASP	△ プランやオプションに応じ様々	△ プランやオプションに応じ様々	◎ デフォルトで搭載。オプション無しで利用可能

※1 メール配信機能とステップメール機能をご利用の場合、ポンとオーナーの提携サービスとAPI連携設定を行う必要があります。
※2 クレジット決済連携をご利用の場合、ポンとオーナーの提携サービスとAPI連携設定を行う必要があります。

● パートナー制度

『ポンとオーナー』をご紹介いただくユーザーの皆様のために、お客様（ご紹介先ユーザー）の課金に応じて初回報酬と継続報酬をお支払いするパートナープログラムをご用意しています。

Webメディアを運営している方や、アフィリエイトにおすすめの制度となっております。詳細についてはWebサイトでご確認ください。

■ お問い合わせ先



公式サイト：<https://ponto-owner.com/>

問い合わせフォーム：<https://ponto-owner.com/contact>

■会社概要

会社名：株式会社メイラボ

所在地：東京都港区南青山3-8-40 青山センタービル2F

代表取締役社長 CEO：佐藤 真一

事業内容：ポンとオーナーの運営、Mr.GAMEHITの運営、システム開発、Web制作、動画広告制作、Webアプリの開発
・販売・運営

URL：<https://meilabo.co.jp/>

メイラボのプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/52268